



Security Tech Germany

AKADEMIE

MOBILE SICHERHEIT

SCHULUNGSPROGRAMM

Umsatzsteigerung durch praxisnahes Training



**WER AUFHÖRT, BESSER
WERDEN ZU WOLLEN,
HÖRT AUF, GUT ZU SEIN.**

Marie von Ebner-Eschenbach

HERZLICH WILLKOMMEN
IN DER ABUS AKADEMIE



Weitere Informationen zum Titelbild,
designed by Felix Hülpmann



LIEBE FAHRRADFREUNDE, LIEBE PARTNER,

wir sind sehr dankbar, dass wir gemeinsam mit Ihnen gut durch diese herausfordernden Zeiten gekommen sind.

Es ist schön zu sehen, dass Sie unsere Seminare weiterhin nutzen und wir Sie auch virtuell unterstützen können.

Die Vergangenheit hat gezeigt, wie wichtig es ist verschiedene Schulungsformate anzubieten, um möglichst viele Partner und Kunden zu erreichen. Daher möchten wir Ihnen mit unserem umfangreichen Schulungsprogramm eine größtmögliche Flexibilität bieten, damit Sie unabhängig von Ort und Zeit auf dem Laufenden bleiben und auf die aktuellen Veränderungen und Gegebenheiten kompetent und flexibel reagieren können.

Deshalb produzieren wir weiterhin regelmäßig zahlreiche Myagi Videos, mit denen Sie stets Ihr Wissen auf spielerische Weise vergrößern können. Sollten Sie noch nicht auf der Plattform angemeldet sein, scannen Sie im Innenteil dieser Broschüre den QR-Code und werden Sie im Handumdrehen Teil der stetig wachsenden Myagi Community. Darüber hinaus freuen wir uns, neben unseren bereits bekannten Schulungen auch neue Seminar-Formate, wie zum Beispiel „Die 4 Zutaten für mehr Verkaufserfolg“

anbieten zu können. Dort erwarten Sie neben einem individuellen Persönlichkeitstest zahlreiche Tipps zur Verkaufsunterstützung und zum individuellen Umgang mit verschiedenen Kunden. Erfahren Sie mehr darüber in dieser Broschüre.

Alle weiteren Informationen und Termine, wie auch die Anmeldung finden Sie unter abus-akademie.de. Alles Gute und vor allem beste Gesundheit wünscht Ihnen das Team der ABUS Akademie.

Herzlichst,

MATTHIAS BRINKMANN
Gesamtleitung
ABUS Akademie

AXEL PATZER
Leitung ABUS Akademie
Mobile Sicherheit

VON PROFIS FÜR PROFIS

IHR AKADEMIE-TEAM STELLT SICH VOR

Unser sympathisches Akademie-Team geht individuell auf Ihren Lernbedarf ein. Alle Referenten zeichnet aus, dass sie lösungsorientiert denken und mit Ihnen gemeinsam maßgeschneiderte Resultate erarbeiten.

Das Referententeam bildet sich kontinuierlich in Technik und Didaktik weiter. Regelmäßige Kundenbesuche gewährleisten darüber hinaus die enge Verzahnung mit alltagstauglichem, praktischem Wissen.



MATTHIAS BRINKMANN
Gesamtleitung ABUS Akademie



AXEL PATZER
Leitung ABUS Akademie Mobile Sicherheit



KATHRIN ERLER
PM Digitales Lernen



MARCO BENNER
Trainer



LARS NEUMANN
Trainer



MANUEL BREMICKER
Leitung ABUS Akademie Haussicherheit



ALINA SPECHT
Teamassistentin



JÜRGEN HÖPPNER
Trainer



MICHAELA DIEHL
Anmeldemanagement

SCHULUNGEN

ÜBERSICHT

MYAGI SCHULUNGSPLATTFORM
SEITE 6

ONLINE SEMINARE
SEITE 8

ABUS ON THE ROAD
SEITE 10

ABUS LIVE!
SEITE 11

ABUS DOUBLE
SEITE 12

MADE IN GERMANY
SEITE 13

PRODUKTSCHULUNG SPEZIAL
SEITE 14

PREMIUM SELLING
SEITE 15

VERKAUFSSCHULUNG VOR ORT
SEITE 16

CHEF-SEMINAR
SEITE 17

DIE 4 ZUTATEN FÜR
MEHR VERKAUFSERFOLG
SEITE 18

MYAGI

INTELLIGENT VERNETZT

Erleben Sie die Schulungsplattform für die Fahrradbranche live – wichtiges Insiderwissen aus erster Hand.

Mit nur einer Anmeldung erhalten Sie Zugriff auf die Inhalte mehrerer Hersteller.



Info über App

BRANCHENWISSEN AUS ERSTER HAND IN DREI MINUTEN

Egal wann, wie und wo Sie Ihr Wissen vertiefen möchten – Myagi ist immer und überall für Sie da.

INHALTE

- 24/7 immer und überall zugänglich (PC, Smartphone, Tablet)
- Wissensdatenbank, da Infos immer zur Verfügung stehen
- Kann auch für interne Schulungszwecke eingesetzt werden
- Kurzweiliges Lernen: Kurse sind in drei Minuten Lektionen unterteilt
- Verkaufstipps zu diversen Produkten auf einer Plattform

Einfach anmelden, anschauen und loslegen:
myagi.com/s/akademiehomepage



DAUER

Lektions- Dauer ca. 3 Minuten
Ein Kurs besteht aus mehreren Lektionen.



KOSTEN

Kostenlos



TERMINE/ORT

Anmeldung
unter abus-akademie.de



ONLINE-SEMINARE

AM PULS DER ZEIT

Mit den kostenlosen Online-Seminaren bietet die Akademie eine weitere Möglichkeit in der Wissensvermittlung.

Ihre Vorteile

- Örtlich unabhängiges Lernen, das im Nachgang durch die Aufzeichnung des Online-Seminars vertieft werden kann
- Ersparnis von Zeit und Geld, da kein Reiseaufwand entsteht
- Wissensvorsprung gegenüber den Mitbewerbern: Sie erhalten die neuesten Informationen und Updates ganz bequem an Ihrem Schreibtisch oder natürlich an jedem anderen Ort mit Internetzugang

Die Online-Seminare werden live von einem Referenten gehalten, mit dem Sie bei Fragen und Anmerkungen direkt über die Chatfunktion kommunizieren können.

Inhaltlich orientieren sich unsere Online-Seminare an den aktuell relevanten Themen in den Bereichen Produktschulungen, Projektierungen, technische Kurzschulungen, Produktneuheiten und ergänzen somit perfekt unsere Präsenzs Schulungen.



Bleiben Sie informiert – kostenlos und ortsunabhängig

BLEIBEN SIE INFORMIERT – EINFACH UND FLEXIBEL

Entspannt informiert werden, Zeit sparen und flexibel bleiben.

INHALTE

- Produktschulungen
- Technische Kurzschulungen
- Produktneuheiten
- Verkaufstipps und Verkaufsschulungen



DAUER
ca. 30 Minuten



KOSTEN
Kostenlos



TERMINE
Termine und Anmeldung unter abus-akademie.de





Positive Einstellung zu hochwertigen Produkten festigen und fördern

ABUS ON THE ROAD! VERKAUFSUNTERSTÜTZUNG DURCH DIE ABUS AKADEMIE IN IHRER NÄHE

Wir stärken Sie als unseren Handelspartner in der täglichen Arbeit. Erfahren Sie die besten Argumente für den Verkauf von ABUS Produkten.

INHALTE

- Neuheiten – Helme & Schlösser
- Gezielte Verkaufsargumente
- So heben Sie sich vom Wettbewerb ab
- Im Auftrag der Sicherheit – ABUS Produkte unter der Lupe
- In welchem Verhältnis steht das Gewicht zur Sicherheit?
- So setzen Sie das Levelsystem verkaufsfördernd ein
- Fahrradhelme mit echten Alleinstellungsmerkmalen
- Einstieg in das Verkaufsgespräch
- Wir stellen uns Ihren Fragen



DAUER
1 Tag, 9.00 bis 16.30 Uhr



KOSTEN
Teilnahme und Verpflegung sind kostenlos. Übernachtungskosten ausgeschlossen.



TERMINE/ORT
Termine und Anmeldung unter abus-akademie.de



Praxis live: Intensivieren Ihres Verkäufer- und Produktwissens

ABUS LIVE! KOMPETENZ FÜR MOBILE SICHERHEIT

Das Erlebnis- und Schulungsprogramm für alle, die sich mit dem Verkauf von ABUS Produkten beschäftigen und einen detaillierten Einblick in die Schlossproduktion erhalten möchten.

INHALTE

- **Fahrradschloss-Produktion live**
Sie erleben den vollständigen Produktionsdurchlauf eines Fahrradschlusses – vom blanken Stahl bis zum verkaufsfertigen Produkt
- **Auf Herz und Nieren getestet**
Besuch des Testlabors und der Zylinder-Manufaktur. Erfahren Sie, ABUS „Made in Germany“
- **Verkaufsargumente**
Für hochwertige Schlösser und Helme
- **Warenpräsentation**
ABUS Shop-in-Store – mit attraktiver Warenpräsentation den Abverkauf steigern
- **Schlusfertigung live**
Bauen Sie unter unserer Anleitung Ihr persönliches Fahrradschloss
- **Qualitätstest live**
Testen Sie selbst die Produkte auf Herz und Nieren



DAUER
1 Tag, 9.00 bis 16.30 Uhr



KOSTEN
Teilnahme und Verpflegung sind kostenlos. Übernachtungskosten ausgeschlossen.



TERMINE/ORT
Termine und Anmeldung unter abus-akademie.de





Beide Standorte
Live erleben –
Wetter und Rehe



Erleben Sie die
High-Tech-
Produktion
deutscher
Markenhersteller

ABUS DOUBLE – HINTER DEN KULISSEN EINER WELTMARKE

Wo kommt ABUS her und wie sieht es in der Hauptverwaltung und der Produktion hinter den Kulissen aus? Lernen Sie kombiniert die Standorte Wetter (ABUS Security World) und Rehe (Produktion) kennen.

INHALTE

- Besuch der ABUS Security World mit Besuch des Helmlabors und Logistik-Führung
- **Fahrradschloss-Produktion live**
Sie erleben den vollständigen Produktionsdurchlauf eines Fahrradschlusses – vom blanken Stahl bis zum verkaufsfertigen Produkt
- **Auf Herz und Nieren getestet**
Besuch des Testlabors und der Zylinder-Manufaktur. Erfahren Sie, ABUS „Made in Germany“
- **Schlössfertigung live**
Bauen Sie unter unserer Anleitung Ihr persönliches Fahrradschloss



DAUER
1. Tag: 11.30 bis 19.00 Uhr
+ gemeinsames Abendessen
2. Tag: 9.00 bis 14.00 Uhr



KOSTEN
Teilnahme und Verpflegung sind kostenlos. Beteiligung an den Übernachtungskosten im Hotel à 50€/Nacht



TERMINE/ORT
Termine und Anmeldung unter abus-akademie.de



MADE IN GERMANY – HAUTNAH! SCHULUNGEN VON ABUS, BUSCH + MÜLLER UND SKS GERMANY

Tradition trifft Innovation – die bekannten Zubehörhersteller ABUS, Busch + Müller und SKS Germany laden Sie zu einer ganz besonderen Veranstaltungsreihe ein. Die räumliche Nähe der Unternehmen ermöglicht Ihnen den einmaligen Blick hinter die Kulissen der traditionsreichen Unternehmen.

INHALTE

Unter dem Motto **Made in Germany – hautnah!** wird Ihnen ein tiefer Einblick in die Produktion und Produkte geboten. Sie erleben hautnah, wie die **Premium-Produkte** der drei Hersteller in Deutschland entwickelt, produziert und versendet werden. Darüber hinaus werden die Historie, Hintergründe und Highlights von **ABUS**, **Busch + Müller** und **SKS Germany** präsentiert.



DAUER
1. Tag: **SKS Germany**
11.00 bis 17.30 Uhr +
gemeinsames Abendessen
2. Tag: **Busch + Müller**
8.45 bis 16.30 Uhr +
gemeinsames Abendessen
3. Tag: **ABUS** 9.00 bis 15.45 Uhr



KOSTEN
Teilnahme und Verpflegung sind kostenlos. Beteiligung an den Übernachtungskosten im Hotel à 65€/Nacht



TERMINE/ORT
Termine und Anmeldung unter abus-akademie.de





Hier schulen wir
Ihr Team speziell
auf Ihr Sortiment
vor Ort im Laden



Sicherheit
im Verkauf
schafft mehr
Glaubwürdigkeit

PRODUKTSCHULUNG SPEZIAL! VERKAUFEN MIT QUALITÄT

Spezielle Produktschulung für Ihr Team vor Ort, direkt vom Hersteller – abgestimmt auf Ihr Sortiment.

INHALTE

- Freie Wahl Ihrer Produkt-Schwerpunkte
- Welche Produkte möchten Sie gezielter verkaufen?
- Ideen und Inputs zur Umsatz- und Absatzsteigerung
- Erklärung der aktuellen Neuheiten
- Gezielte Beantwortung Ihrer persönlichen Fragen
- Inklusive Video-Clip über Produktion



DAUER
Abhängig von Produktgruppe
und Pausen, ca. 2-5 Std.
Ab 12 Teilnehmern.



KOSTEN
Jeder sorgt selbst für sein
leibliches Wohl. Wir kümmern
uns um den Rest.



TERMINE/ORT
Termin auf Anfrage
unter abus-akademie.de



PREMIUM SELLING! VERKAUFEN IN HERAUSFORDERNDEN ZEITEN

Vertiefen und intensivieren Sie Ihr Wissen und Ihre Fähigkeiten im Verkauf. Gewinnen Sie nachhaltig Sicherheit im Umgang mit Ihren Kunden.

INHALTE

- Nutzen Sie den Wandel im Handel zu Ihrem Vorteil
- Beraten und Bezahlen: So bringen Sie Ihre Kunden dazu, bei Ihnen auch wirklich zu kaufen
- Motivationstechniken für Sie als Verkäufer
- So setzen Sie den Vorteil Einzelhandel gezielt ein
- Schaffen Sie Verkaufserlebnisse für Ihre Kunden
- Selbstsicherer Auftritt im Verkaufsgespräch
- Stoßzeiten – schneller und gezielter verkaufen

Durch die Seminarteilnahme steigern Sie Ihr Selbstvertrauen und die Freude beim Verkaufsgespräch.



DAUER
1 Tag, 9.00 - 16.30 Uhr



KOSTEN
149 € inkl. Verpflegung



TERMINE/ORT
Termin auf Anfrage
unter abus-akademie.de





Verkaufsschulung vor Ort für Ihr Team



Kostprobe und Infos siehe QR-Code



VERKAUFSSCHULUNG VOR ORT

Bereiten Sie Ihr Team für kommende Saison vor. Verkaufstipps für die Branche.

INHALTE

Individuell für Ihr Team und Ihre persönliche Situation. Benennen Sie Ihre eigenen Themenschwerpunkte. Die Auswahl der Themen erhalten Sie auf unserer Webseite.

Terminlich flexibel. Unser Team wird sich mit Ihnen in Verbindung setzen, um Termine und alles Weitere mit Ihnen abzustimmen.

Ungebunden. Sie organisieren geeignete Räumlichkeiten und entsprechende Verpflegung vor Ort. Um den Rest kümmert sich die ABUS Akademie.



DAUER
Abhängig vom Umfang der Themenschwerpunkte



KOSTEN
499 €



TERMINE/ORT
Termin auf Anfrage unter abus-akademie.de



CHEF-SEMINAR! FOKUSSIERUNG AUF DAS WESENTLICHE

Zeit für Ideen und Anregungen findet man als Chef und leitender Angestellter eher selten. Freuen Sie sich auf unser Trainerteam, das Ihnen wertvolle Inputs liefert. Rüsten Sie sich und Ihr Team für die Herausforderungen der Zukunft und tauschen Sie sich beim Business Dinner mit erfahrenen Kollegen aus.

INHALTE

STRATEGISCH HANDELN

- Unternehmensziele formulieren, kommunizieren und erreichen
- Alleinstellungsmerkmale des Handels erkennen

MITARBEITER FÜHREN

- Delegation
- Teambuilding
- Konflikte im Team lösen
- Motivation & Eigeninitiative fördern
- Freiräume schaffen
- Persönlichkeitsprofil erstellen



DAUER
1. Tag: 9.00 bis 18.30 Uhr + gemeinsames Business Dinner
2. Tag: 9.00 bis 15.30 Uhr



KOSTEN
499 € inklusive Tagesverpflegung und Business Dinner. Übernachtungskosten ausgeschlossen.



TERMINE/ORT
Termine und Anmeldung unter abus-akademie.de





DIE 4 ZUTATEN FÜR MEHR VERKAUFSERFOLG MIT D-I-S-G ZUM KUNDENVERSTEHER

In diesem Workshop werden Sie zum echten Kundenversther. Durch die seit Jahrzehnten bewährte DISG Methode lernen Sie Ihre Kunden typengerechter zu analysieren und zielgerichteter zu beraten.

WAS ERWARTET SIE IN DIESEM SEMINAR?

- Lernen Sie Ihre und die Persönlichkeitsstruktur Ihrer Kunden kennen
- Erkennen Sie die wahren Kaufmotive Ihres Kunden
- Setzen Sie Ihre Persönlichkeit im Verkaufsgespräch wirkungsvoll ein

WAS SIND DIE FOLGEN?

- Sicherheit und Motivation im Verkaufsgespräch
- Begeisterte Kunden
- Positive Unternehmensentwicklung



DAUER
1 Tag, 9.00-16.00 Uhr



KOSTEN
239€ inkl. Verpflegung



TERMINE/ORT
Termine und Anmeldung unter abus-akademie.de



6 GRÜNDE FÜR EINEN KURS BEI UNS

Die aktuelle Situation zeigt, wie wichtig es ist, verschiedene Schulungsformate anzubieten, um breit aufgestellt zu sein. Die Online-Fortbildungen als unabdingbare Ergänzung zu Präsenzseminaren sind nicht mehr wegzudenken aus der heutigen Zeit.

Eine Übersicht zu unserem Seminar-Angebot finden Sie auf unserer Akademie-Homepage: www.abus-akademie.de



MEHR UMSATZ FÜR IHR BUSINESS

Möglichst viel Input für den Verkauf und die professionelle Beratung von Sicherheitsprodukten – das ist das Konzept und das Ziel der ABUS Schulungen. So können Sie Ihren Verkaufserfolg und damit einhergehend Ihren Umsatz steigern.



AUS DER BRANCHE FÜR DIE BRANCHE

Die Trainer der ABUS Akademie sind bereits seit einigen Jahren in der Branche tätig und verfügen über ein breites Fachwissen, welches permanent aufgefrischt wird. Somit geht die Wissensvermittlung über eigentliche Produktschulungen weit hinaus.



GANZHEITLICHE AKADEMIE-ANGEBOTE

Die Angebote der ABUS Akademie reichen von Produktschulungen über Vertriebstrainings, Persönlichkeitsentwicklung bis hin zu Führungskräfte trainings. Weiterbildung aus einer Hand.



LERNEN IN LOCKERER ATMOSPHÄRE

Nicht nur das Fachwissen wird bei uns groß geschrieben. Auch die Vermittlung von Wissen wird mit vielen praktischen Beispielen, interessanten Gruppenarbeiten und anderen didaktischen Maßnahmen angereichert, sodass es Freude macht, bei ABUS zu lernen. Damit sichern wir den Lerntransfer auch langfristig.



ERGÄNZUNGEN UND LERNERFOLGS-SICHERUNG IM NACHGANG

Auch nach unseren Seminaren lassen wir Sie nicht alleine. Mit Hilfe unserer Online-Seminare können Sie die gesammelten Erfahrungen aus dem Seminar und der Praxis vertiefen.



DIGITAL KOMBINIERT MIT PRÄSENZ

Myagi-Online-Clips kombiniert mit Präsenzschulungen (blended Learning). Vertiefen Sie Gelerntes im Nachgang digital oder nutzen Sie das Angebot zur Vorbereitung auf Ihr Seminar. Terminlich unabhängig, produkttechnisch immer auf dem neuesten Stand.

Anmeldemanagement und Information:

Telefon: +49 23 35 634-4010
PC-Fax: +49 23 35 634-124011
E-Mail: akademie@abus.de
abus-akademie.de

ABUS | August Bremicker Söhne KG
abus.com

Altenhofer Weg 25
58300 Wetter
Germany

ABUS | Rehe

Heimstraße 32
56479 Rehe
Germany

ABUS | Security-Center GmbH & Co. KG

Linker Kreuthweg 5
86444 Affing
Germany

